

IBDO

MAGASIN

NR 2 2017

MARKNADENS STARKASTE ERBJUDANDE INOM TULL

SIDAN 24

**KVITTO-APP FÖRENKLAR
REDOVISNINGEN**
SIDAN 10

**NY SATSNING GENTEMOT
BYGG- OCH FASTIGHETSBRANSCHEN**
SIDAN 12

**OUTFOX FICK HJÄLP
ATT HITTA NYA ÄGARE**
SIDAN 20

Möt IBDOs nya VD

SIDAN 3

ETT STARKT FUNDAMENT ATT BYGGA PÅ

Efter fem framgångsrika år präglade av stark tillväxt lämnar Carl-Johan Kjellman sin roll som VD på BDO. Carl-Johan kommer att jobba kvar i organisationen samt ta plats i styrelsen. Ny VD blir Malin Nilsson och vi får därmed vår första kvinna på posten, ett faktum som ligger helt i linje med vår utveckling, prioriteringar och de värderingar som präglar BDO.

Att få lämna över ett välmående bolag på stark frammarsch är varje avgående VD:s önskan. Det är också ett mycket tacksamt och inspirerande läge för den som ska ta över och leda verksamheten framåt. Därför är det med stor glädje och stolthet vi båda kan konstatera att vi för femte året i rad toppar SKI:s undersökning över kundnöjdhet i revisionsbranschen.

I en bransch där de främsta aktörerna erbjuder liknande tjänster är det våra medarbetares otroliga engagemang och förmåga att odla starka relationer som är efter år gör skillnad och skapar framgång för våra kunder. Här finns en unik BDO-kultur att värna om och ett starkt fundament att bygga vidare på i framtiden.

På tal om att bygga så kan du i det här numret läsa en hel del om vårt fokus på bygg- och fastighetsbranschen, bland annat i form av två intressanta kundcase – Titania och Interoc. Som en del av ett större projekt inom BDO International har vi samlat spetskompetens inom området. Syftet är att kunna erbjuda marknadens bästa rådgivning och service till bygg- och fastighetsbolag över hela världen.

Några andra som i allra högsta grad bygger – men i det här fallet för BDO:s fortsatta tillväxt – är vår HR-avdelning. BDO växer just nu så det knakar över hela landet, så skickliga och engagerade HR-medarbetare är oerhört viktiga för att både attrahera och

behålla kompetent personal som kan bidra till nöjda kunder i framtiden. Extra roligt då att vårt HR-team inte bara vuxit utan också blivit nominerade till ett av de bästa i landet.

Parallellt med att BDO växer rent personellt fortsätter vi att utveckla möjligheterna och servicen i vår digitala plattform BDO-portalen. Den senaste nyheten är en app för smidigare kvittoredovisning som du kan läsa mer om på sid 10. Läs också på sid 8 hur vår kund JMB Optimering bland annat trimmat sin fakturahantering med hjälp av BDO-portalen.

Att erbjuda fördjupad kunskap inom aktuella ämnen som rör vår bransch och våra kunder är en viktig del av det vi kallar enastående service. Vi gör det här i magasinet, på vår webbplats och i våra sociala kanaler. Dessutom storsatsar vi framåt på utbildning. Läs mer om de olika typer av seminarier vi erbjuder och ta del av vårt utbildningsprogram på sid 30.

Med förhoppning om intressant och givande läsning!

Malin Nilsson
Tillträdande VD BDO Sverige

Carl-Johan Kjellman
Avgående VD BDO Sverige



FAKTA:
MALIN NILSSON
AUKTORISERAD REVISOR OCH VD BDO SVERIGE
ÅLDER: 43 ÅR
BOR: NACKA
FAMILJ: MAN OCH TVÅ DÖTTAR, 9 OCH 13 ÅR
JOBBAT INOM BDO: 19 ÅR
FRITIDSINTRESSEN: LÖPNING OCH SNOWBOARD

Möt BDO:s nya VD

Ny VD för BDO Sverige är, från och med i höst, Malin Nilsson, en 43-årig auktoriserad revisor och löparfantast som varit i bolaget sedan 1998. Utöver otaliga revisionsuppdrag har Malin bland annat agerat gruppchef, arbetat med partnerfrågor och varit aktiv i en styrgrupp inom FAR. De senaste fem åren har hon fungerat som Vice Regionchef i region Öst och sedan ett år tillbaka är Malin en del av BDO:s styrelse. Vi passade på att ställa några frågor till Malin om såväl fritiden som framtiden.

VAD TYCKER DU OM ATT GÖRA NÄR DU INTE JOBBAR?

– På fritiden vill jag vara mycket tillsammans med familj och vänner. Annars är löpning en stor passion och en viktig avkoppling för mig och ofta dyker de bästa idéerna upp under ett långt löppass. Fjällmaraton i somras var min häftigaste löpupplevelse hittills. Det var en tuff utmaning både träningsmässigt och mentalt, men helt fantastiskt.

VAD BRINNER DU FÖR?

– Jag vill bidra till och se att människor och verksamheter växer och utvecklas. Det gäller både privat, när jag exempelvis tränar min dotters fotbollslag, och på BDO när jag kan bidra till att kunders verksamheter växer eller att kollegor utvecklas och vinner små segrar i sin vardag.

HUR SER DU PÅ DIN NYA ROLL?

– Jag är både ödmjuk och tacksam över förtroendet att få leda BDO Sverige mot den vision vi tillsammans sjösatte förra året. Vårt mål är att fortsätta erbjuda branschens bästa kundupplevelse, men vi vill självklart hjälpa fler kunder på fler orter. Att öka kännedomen om vilka vi på BDO är och hur vi kan hjälpa kunder och framtida kollegor att växa och nå framgång ska bli jättespännande. Vi har en stark tillväxt och lönsamhet och nyckeln till det stavas våra medarbetare. Vi är över 650 idag, men vi ska bli fler och nyrekrytering är ett viktigt fokusområde det närmaste året. Att tillsammans med våra region- och kontorschefer stötta och inspirera våra medarbetare, ge dem rätt verktyg och bästa möjliga förutsättningar att leverera enastående service står högt upp på min lista.

VILKA UTMANINGAR SER DU I DEN NÄRMASTE FRAMTIDEN?

– Det finns tre saker som jag ser som särskilt viktiga den närmaste tiden. Den första är kundupplevelsen, att möta våra kunders framtida behov och vad de efterfrågar och bli tydligare mot marknaden. Tjänsteutveckling och fortsatt fokus på digitalisering är nödvändig. Sedan är det varumärket. BDO har ett väldigt starkt varumärke, men vi är inte så kända som vi vill vara. Vi har fantastiska medarbetare och branschens nöjdaste kunder och vi har många initiativ på gång för att nå ännu fler framtida kunder. Vi brinner ju för att serva våra kunder och vill jobba med fler! Till sist får vi inte glömma jämställdhetsfrågan. Att kunna rekrytera och behålla rätt kompetens i framtiden kommer att vara avgörande och då måste vi attrahera och behålla såväl duktiga kvinnor som män. Det finns många kompetenta kvinnor som söker sig till yrket, men av olika anledningar slutar många innan partnernivå och här har hela branschen mer att göra.

SLUTLIGEN, KAN DU AVSLÖJA NÅGOT OVÄNTAT OM DIG SJÄLV?

Som tonåring spelade jag gitarr i ett band. Café Norrköping ringde och ville ha med oss men då lade vi ned.



Revision växer **KRAFTIGT** inom BDO

Efterfrågan på BDO:s tjänster inom revision är stor, med stark tillväxt inom affärsområdet över hela landet. Allra kraftigast har tillväxten varit på huvudkontoret i Stockholm, där en kombination av förvärv och nyrekryteringar gett upphov till en ny revisionsgrupp.

– Omsättningen i våra revisionsgrupper här på Karlavägen har ökat med 10 procent bara det senaste året, och vi fortsätter att växa, vilket är jättekul. Det har gjort att vi haft, och fortfarande har, ett stort behov av att fylla på med nya duktiga medarbetare som kan rycka in i befintliga uppdrag och även bidra till vår fortsatta tillväxt. Vi jobbar också hela tiden med att utveckla vårt värdeerbjudande till befintliga medarbetare så att vi kan behålla kompetensen, säger Barbro Karlsson, affärsområdesansvarig för Revision i region Öst.

Bara i Stockholm har BDO nyanställt över 40 personer till revisionsavdelningen under det senaste räkenskapsåret – och till hösten räknar man med att rekrytera en stor kull nyutexaminerade studenter för start hösten 2018. Utöver nyrekryteringarna har huvudkontoret dessutom fått ytterligare fem nya medarbetare genom förvärvet av Kleberg Revision (se separat notis) samt knutit revisorerna på BDO i Haninge till sig. Sammantaget har den kraftiga personaltillväxten medfört att man nu skapat ytterligare en revisionsgrupp i Stockholm.

– Vi började helt enkelt få växtvärk i grupperna. Med ytterligare en grupp säkerställer vi att gruppcheferna kan hinna med personalen i den utsträckning vi önskar och vi har även tillsatt vice gruppchefer som ska hjälpa till med personal- och beläggningsfrågor. Nu ser vi fram emot att växa vidare och att fortsätta utveckla branschens bästa kundupplevelse tillsammans med nya engagerade och serviceinriktade kollegor, säger Barbro Karlsson.

KLEBERG REVISION ÄR NU EN DEL AV BDO

Från och med den 1 september är Kleberg Revision en del av BDO. Grundaren Margareta Kleberg och fyra av hennes anställda flyttade då in till BDO:s huvudkontor på Karlaplan i Stockholm. De kunder som Kleberg arbetar med består främst av fåmansföretag samt ett antal bostadsrättsföreningar – och liksom BDO präglas verksamheten av ett starkt kundfokus. Uppdragen handlar framför allt om revision och revisionsnära rådgivning men byrån har även bistått kunderna med skatterådgivning och redovisning.

RUTINERADE NYFÖRVÄRV TILL BDO I HELSINGBORG

I maj blev väletablerade Yngrén Ekonomi med delägare Marie Jonsson och fyra kollegor en del av BDO i Helsingborg. Byrån som specialiserat sig på redovisning och ekonomisk rådgivning till små och stora företag kommer till en början att utgöra en egen redovisningsgrupp på BDO. I och med förvärvet får Yngrén Ekonomis befintliga kunder på ett naturligt sätt tillgång till ett större nätverk av specialistkompetens, levererat med samma personliga engagemang och höga servicenivå de varit vana vid sedan tidigare.

”Vi väljer noga ut våra förvärv och medarbetare och gläder oss åt att Marie och hennes kollegor kom till oss i maj.”
Stephan Rurfors, kontorschef på BDO i Helsingborg.

NYA BDO- KONTORET I ÄNGELHOLM INVIGT

BDO fortsätter att expandera i Region Syd. I Malmö växer verksamheten stadigt i nya lokaler och i våras var det officiell invigning för BDO i Ängelholm. Det helt nya kontoret på Långskeppsgatan, som smygstartade i höstas, är bemannat med experter inom såväl redovisning som revision. Kontorschef är Gabrielle Scott, auktoriserad redovisningskonsult.

Gabrielle Scott och Pia Agersten
på BDO i Ängelholm.

SLOPAD REVISIONSPLIKT FÖR SMÅBOLAG – VILKA HAR EFFEKTERNA BLIVIT?

Det har nu gått sju år sedan revisionsplikten avskaffades för mindre aktiebolag. Vissa har valt att ändå anlita en revisor, men det stora flertalet har låtit bli. Vad har konsekvenserna blivit och vem håller nu koll på att företagen sköter sig? John Osser, affärsområdeschef Revision på BDO ger en rapport om läget och berättar om revisorns roll ur ett bredare perspektiv.

År 2010 avskaffades revisionsplikten för mindre aktiebolag. Det innebär i praktiken att aktiebolag som inte överstiger fler än ett av följande gränsvärden två år i rad – tre miljoner kronor i nettoomsättning, en och en halv miljoner kronor i balansomslutning eller tre anställda – numera fritt kan avsäga sig revision.

– Totalt var det 2010 cirka 70 procent av alla svenska aktiebolag som omfattades av reformen. Sedan dess har vi kunnat se att aktiebolag som företagsform ökat explosionsartat, så ur en stimulansaspekt kan man säga att avskaffandet av revisionsplikten har haft önskad effekt, säger John Osser.

REVISION – EN TRYGGHET

Enligt John Osser har trenden varit att mindre och framförallt nystartade bolag väljer bort revision. Bland nyregistrerade aktiebolag är andelen som avstår idag 80–85 procent. Samtidigt är det många av de bolag som inte har revisionsplikt som uppskattar den trygghet och kvalitetsstämpel som en revisor kan bidra med.

– Revision handlar ju inte bara om att granska siffror. På BDO erbjuder vi ett mervärde genom att vi sätter oss in i våra kunders verksamheter och föreslår förbättringar. Vi identifierar även risker som kan bli kostsamma för företaget om man inte tar itu med dem. Det kan handla om allt ifrån att förbättra redovisningen, till att säkerställa att företaget följer de skatteregler som gäller för verksamheten. Dessutom kan vi komma med råd som bidrar till långsiktig utveckling, säger han.

INGEN SOM HAR KONTROLLEN

I dagsläget är det ingen som kontrollerar att de bolag som avstår från revision verkligen sköter sig eller ens uppfyller kraven för att inte behöva utse en revisor. Det är, enligt John Osser, bekymmersamt, särskilt som rapporter från Ekobrottsmyndigheten visar på att den grupp mindre företag som av sagt sig revision är överrepresenterade när det gäller planerad ekonomisk brottslighet.

– Många pekar på Bolagsverket och tycker att de åtminstone borde kunna kontrollera att de mindre bolag som uppfyller kraven för revisionsplikt inte smiter undan. Men som det ser ut nu är det svårt eftersom Bolagsverket inte har ett system som ger tillgång till gränsvärdena. När revisionsplikten slopades för mindre bolag förlorade vi en viktig kontrollinstans och en av samhällets viktigaste resurser i arbetet för att motverka korruption och ekonomisk brottslighet, säger John Osser.

EN VIKTIG ROLL I KAMPEN MOT EKOBROTT

Revisionsbranschen styrs av strikta yrkesetiska regler. De här reglerna genomsyrar all revisionsverksamhet och ställer långtgående krav på integritet, objektivitet, professionell kompetens och omsorg.

– Vi omfattas också av regler för att motverka exempelvis penningtvätt och terrorfinansiering, vilket innebär att vi i vissa fall ska lämna underrättelseuppgifter till Finanspolisen. Vi revisorer är även skyldiga att anmäla till Ekobrottsmyndigheten om vi

misstänker vissa typer av ekonomiska brott i aktiebolag. Så ser man till möjligheterna att upptäcka och bekämpa ekobrott vore det naturligtvis önskvärt att så många företag som möjligt lät sig granskas även framöver. Det är ju trots allt så att de allra flesta företag vill följa lagar och regler, säger John Osser.

PRIORITERAT ENGAGEMANG INOM FAR

I samarbete med branschorganisationen FAR verkar BDO aktivt för att förebygga ekonomiska oegentligheter. Arbetet inkluderar att skapa opinion och att lämna remissvar för frågor som är viktiga för näringslivet. Det kan handla om förslag till ändringar inom områden som exempelvis redovisning och skatteregler – eller just revisionsplikt.

– Vårt engagemang inom FAR är prioriterat och vi sitter med i ett flertal arbetsgrupper som styrelsen, valberedningen, policygruppen för revision och policygruppen för redovisning. Vi på BDO ska verka för ett näringsliv som präglas av god affärsetik och sund konkurrens. Det är vårt viktigaste bidrag till en hållbar samhällsutveckling och ett sätt att motverka både korruption och ekonomisk brottslighet, säger John Osser.

RIKSREVISIONEN UTVÄRDERAR REFORMEN

Under året har Riksrevisionen utvärderat avskaffandet av revisionsplikten för mindre aktiebolag. Resultatet av granskningen kommer att presenteras i en rapport med planerad publicering i december 2017.

– Det här har hela tiden varit en omstridd reform med både positiva och negativa konsekvenser, så vi i branschen väntar med spänning på vad Riksrevision ska komma fram till, avslutar John Osser.



John Osser
affärsområdeschef Revision

ATT JOBBA PÅ BDO



JOHAN
SVENSSON

Revisorsassistent på BDO i Malmö

HUR LÄNGE HAR DU JOBBAT PÅ BDO?

Ett och ett halvt år.

VAD KÄNNETECKNAR BDO SOM ARBETSPLATS?

Spontant svarar jag utvecklingsmöjligheterna och sammanhållningen. Man får tidigt ansvar för att driva uppdrag från planering till påskrift. Samtidigt finns hela tiden möjlighet att lära av mer erfarna kollegor som besitter stor kunskap och gärna hjälper till. Vi har väldigt roligt på kontoret och ställer upp för varandra när det behövs.

VILKA PLANER HAR DU FÖR DIN YRKESMÄSSIGA UTVECKLING?

För en tid sedan fick jag höra att vi inte anställer assistenter, utan framtida partners. Jag tycker det stämmer bra överens med mina framtidsplaner!

” Vi har väldigt roligt på kontoret och ställer upp för varandra ”

HUR KAN EN DAG PÅ JOBBET SE UT?

Det är väldigt olika från dag till dag och beroende på vilken tid på året det är. På våren är det lite mer att göra jämfört med hösten. Vissa dagar kan man sitta på kontoret och jobba med flera olika uppdrag – andra dagar kan man sitta ute hos kund. Att vara på plats hos kunderna underlättar vårt arbete och ger en större förståelse och insikt i deras verksamheter. Just omväxlingen gillar jag, både att träffa nya människor och arbeta med bolag i olika branscher.

VAD GÖR DU PÅ FRITIDEN?

Jag gillar all form av idrott, både att titta på och utöva själv. Helst tittar jag på hockey eller fotboll – och självklart har jag ett himmelsblått hjärta. Det blir även mycket umgänge med vänner och familj, inte sällan på golfbanan.

JMB OPTIMERING TRIMMAR FAKTURAHANTERINGEN

För någon som kört bil i över 300 kilometer i timmen är hastighet alltid en fråga. Med hjälp av den digitala BDO-portalen har Magnus Jaasund och JMB Optimering kapat ytterligare tid från företagets ekonomihantering.

JMB Optimering är specialiserade på att trimma och bygga om tävlings- och sportbilar, men utför även service och andra verkstads-ärenden. På företagets webbplats står “Vi servar alla bilar, vare sig det är en Koenigsegg, Ferrari eller en Volvo”. Och faktum är att det ligger mer tyngd bakom det löftet än man skulle kunna tro.

– Innan jag startade JMB var jag servicetekniker och testförare för just Koenigsegg och ansvarade då bland annat för världsrekord-bilen före och under hastighetsrekordet. Så den bilen känner jag utan och innan, säger Magnus Jaasund, ägare och grundare av JMB Optimering.

BDO-KUND SEDAN TIO ÅR

Verkstaden där företaget har sin verksamhet ligger i Halmstad, men Magnus bor i Ängelholm, där även hans redovisningskon-sulter på BDO numera håller till.

– Vi har hjälpt Magnus med löpande redovisning och ekonomi-hantering sedan han startade upp företaget för tio år sedan. Då hade han sina kontaktpersoner i Helsingborg, nu finns vi sedan en tid tillbaka i hans hemstad, säger Gabrielle Scott, kontorschef på nystartade BDO i Ängelholm.

BDO har på nära håll följt Magnus Jaasunds företag från upp-startsfasen till den väletablerade verksamhet det är idag. Gabrielle Scott poängterar att det är extra roligt att kunna erbjuda Magnus den utökade servicenivå som den digitala BDO-portalen innebär. Inte bara för att han är en trogen och omtyckt kund, utan för att han verkligen ser potentialen med den nya plattformen.

– Magnus är ju en kille som gillar när det går fort, så han iden-tifierade snabbt fördelarna med BDO-portalen och inte minst den elektroniska fakturahanteringen som vi precis startat upp åt honom, säger Gabrielle Scott.

SMIDIGARE FAKTURAHANTERING

Elektronisk fakturahantering innebär att leverantörsfakturer hanteras i ett automatiserat arbetsflöde, istället för att man gör jobbet manuellt. Det sparar tid och ökar säkerheten eftersom alla fakturer enkelt kan bli kontrollerade, attesterade och betalda i tid, samtidigt som man eliminerar risken att fel belopp skulle matas in i systemet. För att flödet ska vara helt automatiserat behöver samtliga fakturer tas emot som e-fakturer. Det står ännu så länge på Magnus att-göra-lista, men han sparar redan tid med tjänsten.

– Jag beställer ju mycket olika delar runt om i världen, så det har blivit en och annan leverantörsfaktura och en hel del knappande genom åren. I dagsläget scannas fakturorna vilket är betydligt snabbare och smidigare, men den verkliga nyttan av tjänsten får jag så snart jag har sett till att få fakturorna som betalfiler. Då går de bara rätt in i systemet, säger Magnus.

EN SNABB OCH BRA DIALOG

Att BDO sedan i fjol har ett fysiskt kontor i Ängelholm, där Magnus bor, tycker han naturligtvis är positivt. Samtidigt sker den mesta kontakten numera i den digitala världen. I BDO-portalen kan Magnus och redovisningskonsult Sandra Hultin, som hanterar uppdraget löpande, enkelt föra en dialog kring olika ärenden. Magnus kan också när som helst gå in och få tillgång till all ekonomisk information som rör företaget.

– Det funkar hur bra som helst. BDO har alltid varit snabba och smidiga att ha att göra med, men nu snackar vi racersnabbt, avslutar Magnus.

”BDO har alltid varit snabba och smidiga”

NY APP FÖRENKLAR REDOVISNING AV KVITTON, RESOR OCH TRAKTAMENTEN

För de av BDO:s kunder som använder webbplatsen BDO-portalen har det nu blivit ännu enklare att redovisa kvitton, resor och traktamenten. Allt sköts smidigt med mobilen – ofta helt utan papper.

Med den nya appen, BDO – Kvitton & utlägg, som numera kan användas som en funktion i BDO-portalen, är det möjligt att snabbt och enkelt läsa in och redovisa alla möjliga sorters kvitton direkt med sin smartphone.

– Vanliga kassakvitton fotar du med mobilkameran i samma stund som du får dem. I de flesta fall kan appen sedan automatiskt registrera sådant som datum, belopp och moms. Bilden du tagit lagras också som en digital kopia av kvittot för arkivering, förklarar Lars Lejdborg, redovisningskonsult och partner inom

BDO som ansvarat för att integrera tjänsten i BDO-portalen.

Digitala kvitton som kommit i mejl vidarebefordrar man enkelt till en särskild mejl-adress kopplad till appen, och handlar man i butiker som är anslutna till tjänsten Sparakvittot skickas kvittot digitalt direkt till den. Det finns också en smidig funktion för att redovisa traktamenten, milersättning och representation.

– Den här appen gör det enklare för alla parter. Den enskilde medarbetaren kan snabbt och enkelt redovisa ett utlägg redan i direkt anslutning till köpet om så önskas. Och för ekonomiavdelningen blir det minimalt med hantering eftersom alla nödvändiga poster från kvittot går direkt in i affärssystemet, säger Lars Lejdborg

HUR LÄNGE BEHÖVER MAN SPARA KASSAKVITTON?

Med en digital kopia gäller att du ska spara kassakvittot i fyra år efter utgången av det aktuella räkenskapsåret. Utan en digital kopia ska du spara kassakvittot i sju år efter utgången av det aktuella räkenskapsåret. Med BDO – Kvitton & utlägg fotar du kassakvittot och därmed har du säkerställt en digital kopia för framtida behov. När kvittot bleknar måste det också finnas spårbarhet mellan kopia och original vilket du har i BDO – Kvitton & utlägg. Dessutom är en digital kopia enkel att söka fram vid en eventuell revision.

NY PUNKTSKATT GÖR ELEKTRONIK- OCH VITVAROR DYRARE

Den 1 juli i år infördes en ny punktskatt på varor som innehåller flamskyddsmedel. Skatten drabbar företag som för in exempelvis telefoner, datorer, spisar och TV-apparater till Sverige från andra EU-länder och innebär såväl en administrativ börda för importörerna som en prishöjning för slutkunden.

Syftet med den nya, så kallade kemikalieskatten är att minska användningen av flamskyddsmedel i elektronik- och vitvaror och därmed reducera mängden farliga kemikalier i svenska hem. Beräkningen av skatten görs per kilo elektronik- eller vitvara. Tyngre vitvaror beskattas med 8 kronor per kilo och annan elektronik med 120 kronor per kilo. Göran Alvemalm, affärsområdeschef Skatt på BDO, berättar mer.

– Lagstiftaren har satt ett tak på 320 kronor per vara, exklusive moms, vilket i praktiken skulle betyda en maximal prishöjning med 400 kronor för slutkunden.

Vilka varor som är skattepliktiga styrs av

EU:s tulltaxenummer. Eftersom kemikalieskatten endast påverkar varor som köps på den svenska marknaden finns risk att konsumenter i större utsträckningen väljer att vända sig till handlare utomlands. Göran poängterar också att den nya punktskatten, utöver ett högre skatte-tryck och risk för förlorade affärer, också innebär en stor administrativ börda för elektronik- och vitvaruimportörerna.

– Införseln ska deklarerars i en sexsidig deklaration, skrivs under av behöriga firmateknare och betalas till Tullverket inom fem dagar. De enda som slipper femdagarsregeln är så kallade godkända lagerhållare. Initialt riskerar det här att

medföra försenade deklarationer och krav på att bygga nya dyra system som kan hantera skatten, deklarationen och betalningen. Här finns mycket att tjäna på att ta hjälp av oss på BDO, säger Göran Alvemalm.



PASSA PÅ ATT SE ÖVER FÖRETAGETS FASTIGHETSINNEHAV

Enligt den så kallade paketeringsutredningen ska en ny lag som förhindrar eller försvårar möjligheten till skattefria försäljningar av fastigheter träda i kraft den 1 juli 2018. Även om det finns ett betydande mått av osäkerhet huruvida paketeringsutredningen kommer att leda till lagstiftning vid utsatt datum så har fastighetsägarna goda skäl att se över beståndet menar Peter Thungren, skattejurist på BDO.

Sedan många år tillbaka säljs kommersiella fastigheter normalt med så kallad ”paketering” i ett dotterbolag. På så sätt har fastigheten kunnat säljas skattefritt och utan uttag av stämpelskatt, en möjlighet som nu ser ut att begränsas kraftigt. Enligt regeringens utredning *Vissa frågor inom fastighets- och stämpelskatteområdet* som presenterades i mars i år föreslås nya regler att gälla för alla fastighetstransaktioner som sker efter 1 juli 2018. Förslaget befinner sig på remissrunda och har mött stark kritik.

– De nya reglerna innebär, enkelt uttryckt, att en paketerad fastighet skattemässigt bedöms byta ägare samtidigt som ägarbolaget till fastigheten byter ägare, vilket effektivt begränsar möjligheten att undvika skatt på värdeökningen. För att inte missa chansen att dra fördel av de nuvarande reglerna och undvika dubbelbeskattning och skattesmällar rekommenderar jag företag som äger fastigheter att redan nu se över fastighetsinnehavet tillsammans med en skatterådgivare, säger Peter Thungren.

ATT JOBBA PÅ BDO



HUR LÄNGE HAR DU JOBBAT PÅ BDO?

Tre år.

VAD KÄNNETECKNAR BDO SOM ARBETSPLATS?

En bra arbetsmiljö där jag ges möjligheten till personlig utveckling. Ihop med min närmaste chef får jag sätta upp mina personliga mål och tillsammans diskuterar vi hur jag ska nå dem. En annan anledning till att jag verkligen trivs här på BDO är att jag har turen att arbeta med så bra kollegor. Vi har ett öppet och prestigelöst arbetsklimat, vilket jag ser som en viktig förutsättning för att utvecklas och leverera ett bra arbete.

VILKA PLANER HAR DU FÖR DIN YRKESMÄSSIGA UTVECKLING?

Först och främst att bli auktoriserad revisor. Jag planerar att skriva provet för auktorisation våren 2018.

” Jag lär mig något nytt i stort sett varje dag. ”

HUR KAN EN DAG PÅ JOBBET SE UT?

Jag sitter oftast på kontoret och jobbar även om det givetvis händer att jag är ute hos kunder också. Men det betyder inte att en dag är den andra lik. Jag lär mig något nytt i stort sett varje dag. Det är många olika uppdrag i olika branscher och jag får träffa mängder av olika människor, vilket är väldigt lärorikt. Att jag är med genom hela revisionerna, från planering till rapportering, är väldigt värdefullt och ger mig en bra helhetsbild till skillnad från om jag bara skulle göra punktsatser.

VAD GÖR DU PÅ FRITIDEN?

Jag reser gärna och umgås med vänner och familj. På vintern blir det mycket skoter.



NY SATSNING VÄSSAR ERBJUDANDET GENTEMOT EN VÄXANDE BYGG- OCH FASTIGHETSBRANSCH

Bygg- och fastighetsbranschen i Sverige växer just nu så det knakar. Framförallt handlar det om en mängd nya fastighetsutvecklare som vill pröva lyckan i det som kallats nya Klondyke. För att kunna stötta nykomlingarna på bästa sätt och ytterligare stärka byråns erbjudande gentemot branschen i stort har BDO dragit igång ett tvärfunktionellt samarbetsprojekt med fokus på rådgivning och ekonomistöd för bygg- och fastighet. Två av initiativtagarna, Patrick Lis och Per Svensson, berättar om satsningen och reflekterar över läget på marknaden.

I dagsläget är byggandet av flerbostadshus på den högsta nivån sedan miljonprogrammet. Enligt Boverkets uppskattning påbörjades cirka 64 000 bostäder förra året och prognosen för 2017 är ytterligare 67 000 bostäder. Lyckade projekt har då och då kunnat uppvisa en fantastisk avkastning, vilket har fått vissa att kalla marknaden för bostadsbyggande i Sverige för nya Klondyke, efter regionen som blev känd under 1800-talets guldrusch.

Möjligheten till stora vinster har under flera års tid lockat till sig en stor mängd nya aktörer, vissa utan tidigare erfarenhet från bygg- och fastighetssidan. De höga förväntningarna på värdeutveckling

har även drivit upp priserna på mark. Sammantaget har utvecklingen fört med sig en mängd nya utmaningar – inte minst för marknads mindre aktörer – och med det ett ökat behov av erfarna ekonomiska rådgivare med insikt i branschen.

– Till skillnad från de stora jättarna Skanska, JM, NCC och Peab, med flera, har de mindre och nyetablerade bolagen inte samma tillgång till mark, produktionskapacitet och erfarenhet. På BDO har vi arbetat med fastighetsutvecklare dagligen sedan vi startade, så vi har minst sagt gott om värdefull kunskap att dela med oss av, säger Patrick Lis, auktoriserad skatterådgivare på BDO.

SAMLAR SPETSKOMPETENSEN

BDO har mångårig erfarenhet av att stötta fastighetsutvecklare med sådant som revision med revisionsnära rådgivning, ekonomiservice med redovisning och rapportering och analysstöd i verksamheten. Byrån har också varit rådgivare kring transaktioner, agerat expertvittnen vid tvister, bistått med värderingar och tagit fram ekonomiska planer för bostadsrättsföreningar med mera. Nu väljer man att kanalisera den här spetskompetensen kring bygg- och fastighetsbranschen i ett tvärfunktionellt samarbetsprojekt.

– Vår närvaro på den här marknaden och stora insyn i de dagliga utmaningarna ger

oss möjlighet att ge våra kunder fördelar. Det här är något vi tagit tag i de senaste två åren. Vi har inventerat vår egen organisation och identifierat och kopplat samman personer inom respektive affärsområde som inriktat sig mot bygg- och fastighetssidan. Genom att samarbeta kring en specifik bransch kan vi effektivt sprida den senaste kunskapen i organisationen och se till att rätt personer bemannar rätt uppdrag. På så vis ökar vi vår ”edge”, säger Per Svensson, auktoriserad revisor och tillsammans med bland andra Patrick Lis en av initiativtagarna till satsningen.

SATSNINGEN HAR REDAN GETT EFFEKT

Inom ramen för bygg- och fastighetssamarbetet har BDO identifierat specialistkompetenser som specifikt efterfrågats i de olika uppdragen, men även sådant som kunderna kanske inte själva kommer att tänka på, men som skulle kunna tillföra deras verksamheter ett stort värde på sista raden. I den mån det har saknats kompetens inom något specialistområde har byrån fyllt luckorna med strategiska rekryteringar.

– Det märks redan i kunduppdragen att det här verkligen har gett effekt. Vi sitter numera i mycket större utsträckning än tidigare som strategiska rådgivare i nyckelfrågor. Framförallt är det bredden vi kan erbjuda som gör att våra kunder känner

sig trygga. De får tillgång till cutting-edge-rådgivning inom flera områden hos en och samma partner. Många väljer även att outsource hela eller delar av ekonomihan-

”och det dyker upp nya aktörer var och varannan dag”

teringen till oss för att trygga sin redovisning och spara pengar genom tillgång till våra skaleffekter, säger Patrick Lis.

GÅR EN SPÄNNANDE FRAMTID TILL MÖTES

För närvarande ligger fokus för nybyggnationen i Sverige i Storstockholm, men det byggs även i större kommuner som Örebro, Linköping, Helsingborg, Uppsala, Göteborg, Umeå och Växjö. I horisonten finns flera nya initiativ som verkligen har potential att skifta tillväxtmarknaderna geografiskt, och därmed skapa ett behov av exploatering på nya platser. Samtidigt råder en stor osäkerhet kring världsekonomin som hela tiden riskerar att bromsa satsningar.

– Elon Musks projekt Hyperloop är ett sådant projekt som verkligen skulle ändra förutsättningarna. Man skulle då kunna

åka mellan Stockholm och Helsingfors på 28 minuter. Men vi har även osäkerheten som genomsyrar hela ekonomin. Det handlar främst om geopolitiska risker såsom Brexit, Trump, Putin, nya krigsutbrott och massrörelse, men även det konstlade makroekonomiska läget och läget här på hemmaplan. Sammantaget ser vi vitt skiftande strategier hos marknadens aktörer för att försöka hantera förutsedda marknadsförändringar, säger Patrick Lis.

Enligt Patrick Lis och Per Svensson är det kapaciteten inom byggsektorn och troligen även inom kommunerna som, i dagsläget, utgör det främsta hindret för ett ökat byggande. De menar också på att höga byggpriser i viss mån bidrar till att hålla tillbaka byggandet av hyresrätter.

– Hyresrätter är många gånger det konsumenterna behöver, men här finns det regulatoriska spärrar som hindrar att driva upp incitament för fastighetsutvecklarna att producera hyresrätter. Samtidigt är suget på marknaden enormt och det dyker upp nya aktörer var och varannan dag. På det hela taget är marknaden för fastighetsutvecklare oerhört spännande just nu och vi ser fram emot att få hjälpa våra kunder att vända utmaningarna till möjligheter framöver, avslutar Per Svensson.

FAKTA BDO:S BYGG- OCH FASTIGHETSSATSNING, REAL ESTATE & CONSTRUCTION

BDO REC är en internationell satsning inom BDO-nätverket och omfattar de flesta länder där BDO finns. Målsättningen är att kunna erbjuda det senaste och bästa inom rådgivning mot branschen och för att kunna stödja internationella kunder över hela världen.

Kärnan i erbjudandet består av djupgående kunskaper inom redovisning och rådgivning vid fastighetstransaktioner, fastighetspaketeringar, fastighetsförvaltning, fastighetsutveckling, fastighetsmoms, fastighetstaxering och fastighetsbeskattning, en kombination som är helt ny för BDO och spänner över alla de områden som fastighetsbolag behöver. Men även övriga affärsområden inom BDO finns representerade och integreras som en del i helheten. Exempel på ett område som växer stadigt är service till företag som vill outsource ekonomifunktionen.

Cecilia Strandberg och Thony Hannell – två av BDO:s experter inom bygg och fastigheter.



FAKTA OM OM TITANIA

År 2002 startade Einar Janson, parallellt med universitetsstudier, en enskild firma som skulle ägna sig åt att renovera badrum åt privatpersoner. Verksamheten utvecklades i snabb takt och i ett tidigt skede kopplade Einar in sin bror, Mats Janson, och sin sväger, Nikan Ghahremani, som delägare. Idag, 15 år senare, har det som startade som en enskild firma vuxit till en företagskoncern med ett flertal bolag, alla verksamma inom fastighets- och byggbranschen. Titania har idag cirka 150 anställda och ägs fortfarande till 100 procent av de tre ursprungliga delägarna.

Den största pågående förtätningen av ett befintligt miljonprogramsområde.



Nyproduktion av 700 bostadsrätter i Botkyrka.



RÄTT SKATTEBESLUT AV YTTERSTA VIKT I TITANIAS MILJARDPROJEKT

I Botkyrka utanför Stockholm genomför fastighetsutvecklingsbolaget Titania den just nu största pågående förtätningen av ett befintligt miljonprogramsområde i landet. Med en total produktionskostnad på drygt en miljard kronor kan ett enda felbeslut få stora skattemässiga konsekvenser. Som stöd för att hitta rätt har Titania anlitat BDO.

Efter att som ensam exploatör vunnit en markanvisningstävling i Botkyrka kommun bygger Titania drygt 700 nya bostadsrättslägenheter, ett gruppboende och ett antal lokaler för affärsverksamhet vid Tingstorget i Botkyrka. Projektet innefattar även utveckling av torget kring den befintliga T-banestationen.

– Det är ovanligt att en ensam exploatör får ett helt projekt av den här storleken. Tingstorget är betydelsefullt inte bara för Titania-koncernen, utan även för kommunen och de framtida boende som får möjlighet att bo i ett område med stor potential. Botkyrka kommun har haft höga målsättningar med det nya bostads-

området och tillsammans med dem har vi utvecklat detaljplanen för att nå bästa möjliga resultat, säger Einar Janson, VD på Titania.

STÖD KRING VIKTIGA SKATTEBESLUT
Tingstorget är Sveriges största pågående förtätning i ett befintligt miljonprogramsområde. I egen regi bygger Titania lägenheter, kommersiella lokaler och garage till en sammanlagd produktionskostnad om drygt en miljard kronor. Projektet ställer krav på att fatta många beslut med stora skattemässiga konsekvenser, exempelvis hur garage och kommersiella lokaler ska ägas och hur avtalen med de framtida bostadsrätts- och samfällighetsfören-

ingarna ska utformas. Vid sin sida under hela processen har Titania haft BDO:s skatteexperter.

– Vi har bland annat gått igenom hela den kommande momshanteringen för bygget av Tingstorget och upprättat ett långtgående körschema. I takt med att området färdigställs tar vi sedan hand om momsredovisningen för respektive fastighet. Vi har även hjälpt till med sådant som att sätta upp och momsregistrera en samfällighetsförening som ska hantera allmänna ytor, parkeringar med mera, säger Göran Alvemalm, affärsområdeschef Skatt på BDO och kundansvarig för Titania.

GOD FÖRSTÅELSE FÖR BRANSCHEN

Titania och VD Einar Janson har konsulterat BDO i skattefrågor, till och från, under en tioårsperiod.

– Vi tycker att det är bra att kontinuerligt ta in second opinions i viktiga skattefrågor från företag där vi inte har ett revisionsengagemang. Samarbetet med BDO och Göran, som jag känner sedan några år tillbaka, har fungerat mycket bra och präglas av en god förståelse för de branschspecifika utmaningar vi brottas med, säger Einar Janson.

EN PROAKTIV PARTNER

Einar nämner också BDO:s förmåga att hålla sig ajour med rättspraxis och agera proaktivt som en viktig anledning till att Titania återkommande valt att anlita byrån – och nu specifikt för Tingstorget.

– Vi sysslar med projekt som sträcker sig över flera år och därför är det viktigt att ha en proaktiv partner som kan ge oss underlag i tid för att fatta rätt strategiska beslut. En skatteeffektiv organisering av ägandet av de fastigheter vi producerar

ökar vår konkurrenskraft.

Göran Alvemalm instämmer i Einars kommentar och passar även på att uttrycka sin uppskattning över samarbetet.

„det har varit väl värt pengarna att anlita BDO”

– Det gäller att hänga med när det kommer nyheter på exempelvis momsområdet och även ha en förmåga att se lite in i framtiden. Jag ser alltid till att höra av mig till Einar så fort det dyker upp något som rör deras verksamhet. Överlag har vi ett mycket bra samarbete och det har verkligen varit jätteroligt att följa Titanias utveckling och nu senast Tingstorget, som för deras del är ett gigantiskt projekt.

VÄL VÄRT INVESTERINGEN

Att ta in extern rådgivning i skattefrågor kan för vissa bolag te sig som en onödigt

kostnad, på toppen av allt annat som ett stort fastighetsutvecklingsprojekt innebär. För Titania har det dock aldrig varit någon tvekan om att de skulle ta hjälp.

– I ett miljardprojekt som Tingstorget har nästan varje beslut stora kostnadskonsekvenser. Ser man till vissa av de nyckelbeslut där BDO varit rådgivande och ställer kostnadsbesparingarna i absoluta summor mot hur mycket de har debiterat, så är det ingen tvekan om att det har varit väl värt pengarna att anlita BDO, avslutar Einar Janson.



Einar Janson
VD på Titania



ETT VÄXANDE HR-TEAM SER TILL ATT HELA BDO VÄXER

Med en rikstäckande organisation under kraftig tillväxt behöver också BDO:s HR-avdelning växa – med fler medarbetare, fler specialistkompetenser och fler kontaktytor mot talangmarknaden. HR-chef Camilla Samuelson berättar om de målmedvetna satsningar som under året bland annat resulterat i en nominering till Årets HR-team i Human Growth Award.

I september 2016 satte BDO:s ledning upp ett minst sagt offensivt mål för byråns personaltillväxt. För att nå vision 2020, med ett omsättningsmål på cirka 800 miljoner, skulle BDO gå från cirka 600 till närmare 650 medarbetare, i nettotillväxt en målsättning som man tack vare hårt arbete och ett antal strategiska satsningar lyckats möta.

– Det är tuff konkurrens om de duktiga människorna i vår bransch och det gäller att jobba aktivt med såväl trivsel och

utveckling för befintliga medarbetare som med vårt arbetsgivarvarumärke. Lika stolt som jag är över att vi har hittat så många nya kompetenta kollegor är jag över vår senaste medarbetarundersökning som visar högre arbetsglädje och lojalitet jämfört med hur det ser ut i bank och finansbranschen i stort, säger Camilla Samuelson.

DUBBELT SÅ MÅNGA I TEAMET

Det senaste året har BDO dubblat sin HR-styrka och knutit flera nya specialist-

kompetenser till teamet.

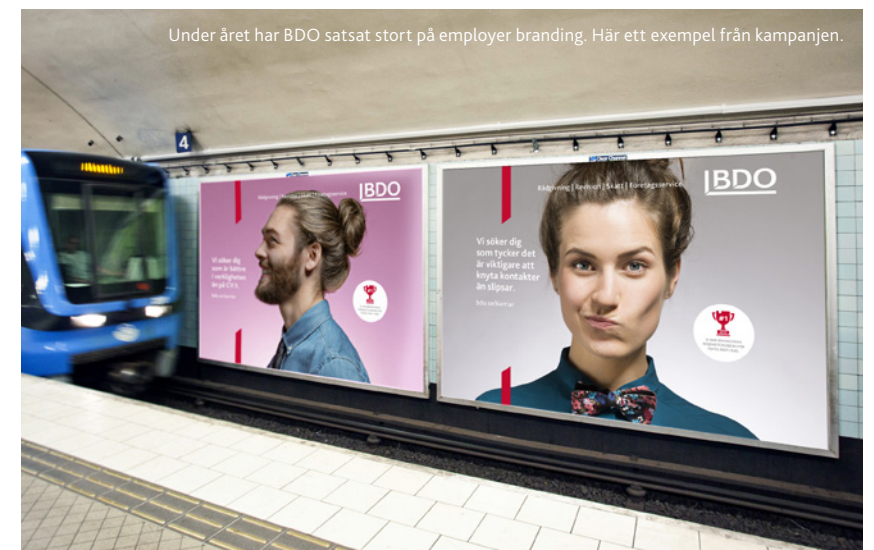
– Vi har tagit in HR Business Specialists, som främst fungerar som chefsstöd och rekryterare, men också underlättar sådant som utvärderingar, utvecklingssamtal och lönerrevision med tillhörande befordringar. I teamet finns också flera HR Coordinators som administrerar exempelvis kontrakt och utbildningar och jobbar med vårt arbetsgivarvarumärke gentemot studenter.

STÄRKT RELATION TILL STUDENTER

Just relationen till talangfulla studenter är

något som Camilla och hennes team arbetat målmedvetet med under året. Genom bland annat strategiska samarbeten med Stockholm och Uppsala universitet har BDO kunnat öka sin närvaro på campus. Och med budskap som “Vi söker dig som tycker det är viktigare att knyta kontakter än slipsar” och “Vi söker dig som hellre jobbar bäst än jobbar mest” har byrån marknadsfört fördelarna med att jobba i en organisation där värden som service, relation och proaktivitet står i fokus.

– Studenterna är vår främsta målgrupp och det är viktigt att vi får en god relation med dem så tidigt som möjligt. Unga människor idag är i stor utsträckning värderingsstyrda när de söker jobb och vi har därför fokuserat mycket på att kommunicera den positiva kultur som BDO står för och varför du ska välja oss framför



är secondments, det vill säga möjligheten för medarbetare att arbeta en period på ett BDO-kontor i ett annat land. Vilka

ton (läs deras berättelser på nästkommande sidor, reds.anm), säger Camilla.

NOMINERADE TILL ÅRETS HR-TEAM

Med kraftig personaltillväxt, positiva tongångar i medarbetarundersökningarna och en starkt ställning på talangmarknaden är det inte konstigt att BDO fanns med i listan när Wise Group i maj presenterade de nominerade till Årets HR-team i Human Growth Award. Camilla menar att mycket av framgången för teamet bygger på att man jobbar enligt de värderingar som präglar BDO i stort.



som kan bli aktuella för secondments avgörs inledningsvis av gruppcheferna som nominerar kandidater ur sina respektive grupper till nationella ledningsgruppen.

– Secondments är en värdefull möjlighet för medarbetare som är i början av karriären och vill utveckla sin kompetens och skapa ett bredare kontaktnät. Just nu har vi en medarbetare i London, en avslutad i Mexico City och en som ska till Washing-



Vi gillar service, är relationsinriktade och försöker ligga steget före. Human Growth Award är ett pris som hyllar nytänkande insatser inom HR, och jag ser nomineringen som ett kvitto på att vi lyckas skapa affärsnytta, något som är viktigt för vi ska kunna fortsätta vår tillväxttakt i en värld där varumärkena har kortare livslängd, medarbetare byter arbetsplats oftare och beteenden förändras i rask takt, avslutar Camilla.

DE UTLÅNADE – MÖT TRE “SECONDEES”

Att BDO Sverige är en del av världens femte största rådgivnings- och revisionsorganisation är en styrka som gör det möjligt att utbyta kunskap mellan länder och erbjuda kunder med internationell verksamhet lokal expertis, oavsett marknad. Samarbetet inom BDO International innebär också en möjlighet för unga medarbetare som vill skaffa sig värdefull erfarenhet genom att åka på secondment, det vill säga arbeta en period utomlands. Vi har träffat tre BDO-are som var och en är i olika faser av sin secondment-resa.

1. ANDREAS JOHANSSON

Revisor på BDO i Göteborg. Ska åka på secondment till Washington DC i 18 månader.

HUR FICK DU DEN HÄR MÖJLIGHETEN?

Jag har alltid varit intresserad av att bo och arbeta utomlands och jag började undersöka möjligheterna i höstas. Det är inte så många från Göteborgskontoret som har velat åka iväg tidigare, så alla var väldigt positiva och jag har fått väldigt mycket stöd från ledning och chefer i ansökningsprocessen.

VET DU VAD DU KOMMER ATT JOBBA MED UNDER DITT SECONDMENT?

Jag vet inte exakt ännu, men det kommer vara liknande det som jag jobbar med hemma. I USA har de lite större kunder så jag kommer nog jobba med något större företag och givetvis med amerikanska regelverk, vilket kommer vara lärorikt.

VAD HAR DU FÖR ALLMÄNNA FÖR-VÄNTNINGAR?

Jag förväntar mig att lära mig en hel del om hur man arbetar på andra ställen i världen, insikter som jag sedan kan ta med mig hem. Jag hoppas även få specialkun-

skap inom amerikanska regelverk och arbetssätt, vilket kan hjälpa mig när jag jobbar med internationella kunder i framtiden. Och så får jag ju möjligheten att bygga upp ett internationellt nätverk. Utöver arbetet så kommer det självklart bli ett äventyr att flytta till USA och bo där.

HAR DU FIXAT BOENDE?

BDO i Washington DC ordnar ett boende tills jag kommer ner, så det är inget jag behöver fundera på innan. Jag kommer att få en lägenhet i ”corporate housing” och sedan kan jag titta på andra boenden när jag lärt känna staden och de olika områdena.

VAD TYCKER DU OM ATT BDO ERBJUDER DEN HÄR MÖJLIGHETEN?

Jag tycker det är fantastiskt att få chansen att testa på att bo och arbeta utomlands. Många drömmer om det och på BDO så kan det verkligen bli verklighet. I och med att BDO finns i hela världen så är ju möjligheterna nästan obegränsade.



WASHINGTON DC



MEXICO CITY



LONDON

2. EMELIE BAECKSTRÖM

Redovisningskonsult på BDO i Stockholm. Har varit i Mexico City i fem månader

HUR FICK DU DEN HÄR MÖJLIGHETEN?

Jag tog själv initiativet och kontaktade BDO Mexiko, eftersom jag alltid varit intresserad av att jobba utomlands. Jag hade nyligen varit där på semester och var nyfiken på landet.

HUR BLEV DU MOTTAGEN AV DINA UTLÄNDSKA KOLLEGOR?

Eftersom jag var deras första secondee, och många av dem är väldigt ovana vid att tala engelska, så var det flera som till en början var lite blyga och avvaktande. Men när isen väl var bruten så var alla väldigt nyfikna på att lära känna mig och då blev jag snabbt en del av gemenskapen.

VAD FICK DU JOBBA MED?

Huvudsakligen löpande bokföring, men jag fick även testa på att jobba inom Corporate Finance samt assistera vid kommunikation med våra internationella kunder.

HUR BODDE DU OCH HUR VAR DET ATT LEVA I MEXIKO?

Jag bodde i studentkorridor i Zona Rosa,

som är ett av de mer trygga områdena i Mexico City och som dessutom ligger väldigt nära kontoret. Alla stadsdelar i Mexiko är inte lika säkra, så allt som oftast så tog jag mig till nya platser med Uber, som ansågs vara det säkraste färdmedlet. Maten är lika fantastisk som ryktet säger, men det tog lite tid att lära sig att alla gröna såser inte är guacamole utan oftast tio gånger starkare – och att chapulines inte är vanliga snacks utan rostade gräshoppor.

HUR SUMMERAR DU DIN TID UTMOMLANDS?

Det var spännande att få ta del av den mexikanska kulturen, både på BDO och utanför. Jag tycker även att det var en bra chans att få lära känna våra utländska kollegor och se hur de jobbar. Det jag framförallt tar med mig är den varma stämningen och den härliga gemenskapen på BDO Mexiko. Jag har fått minnen för livet och många nya vänner som jag fortfarande håller kontakten med.

3. ELIN ÅSLUND

Revisor på BDO i Stockholm. Är i London sedan i maj. Stannar till och med februari 2018.

HUR FICK DU DEN HÄR MÖJLIGHETEN?

Jag fick chansen för att jag verkligen ville åka på ett secondment. Det stod högst upp på min önskelista karriärmässigt just då, vilket jag uttryckte för min gruppchef. När BDO London kontaktade BDO Sverige fick jag frågan. Det är en oerhörd möjlighet att få göra ett secondment och erfarenheten och kunskapen man på så sätt sprider inom BDO globalt tror jag absolut gagnar alla, såväl individen som organisationen.

HUR HAR MOTTAGANDET VARIT?

Superbra! Jag har känt mig välkommen från dag ett. De är verkligen måna om att jag ska trivas och gör sitt yttersta för att jag ska bli en i gänget.

VAD FÅR DU ARBETA MED I LONDON?

Här arbetar jag enbart med kunder inom

teknik och media, så det är betydligt mer nischat än vad jag är van vid från Sverige. Kunderna här i London är betydligt större och har större budgetar än de jag arbetar med i Sverige, vilket innebär att jag kan lägga mer tid på varje kund.

HUR ÄR DET ATT LEVA I LONDON?

Det är ingen större skillnad från Sverige och Stockholm tycker jag. London är visserligen en betydligt större stad, så att ta sig till och från kund kan bli tidskrävande. Men bor och jobbar man i London är man medveten om att resa är något som tar tid.

VAD TAR DU MED DIG HEM?

Förutom en förbättrad affärsengelska så kommer jag att ta med mig mycket revisionstekniskt. Allt från mallar till metoder som kan förenkla och förbättra arbetet.

NY ÄGARE ÖPPNAR EN VÄRLD AV MÖJLIGHETER FÖR OUTFOX

När ett av Sveriges ledande dataanalysföretag, Outfox Intelligence, letade ny ägare med viljan och musklerna att ta bolaget till nästa nivå vände man sig till BDO:s experter inom Corporate Finance. Efter en försäljningsprocess med både lokala och utländska intressenter blev slutligen Outfox en del av det globala kommunikationsnätverket Dentsu Aegis Network, en affär som förväntas innebära många positiva effekter för såväl säljare som köpare.

Outfox Intelligence AB är ett svenskt konsultbolag med expertkompetens inom digital analys och konverteringsoptimering. Bolaget är också en av de största återförsäljarna i världen av Google Analytics 360. Genom att samla in, bearbeta och analysera information ger Outfox sina kunder insikter som direkt bidrar till att stärka deras affär. Sedan starten har man hjälpt ett stort antal väletablerade varumärken att bli datadrivna.

LETADE KOMPLEMENT

Våren 2017 var Outfox på jakt efter en ny stark ägare som kunde bana väg för en fortsatt stark tillväxt. Man beslöt sig för att ta hjälp av BDO:s Corporate Finance-team med bland andra projektledare Fredrik Olsson.

– Outfox har sedan starten haft en stark och stabil omsättningstillväxt med bibehållen eller starkt rörelsemarginal. Ägarna hade ambitionen att fortsätta bolagets tillväxtresa och vara fortsatt operativa i verksamheten, så utmaningen låg i att hitta en passande köpare för vilka Outfox skulle bli ett komplement

till övrig verksamhet, och vice versa, säger Fredrik Olsson.

DEN PERFEKTA MOTPARTEN

Efter en bred och strukturerad försäljningsprocess, som genererade ett stort intresse från såväl lokalt som globalt håll, hittade man den perfekta motparten. Slutgiltig köpare av en majoritetsandel i Outfox blev det nordiska dotterbolaget

märkeshantering, media, digitalisering och kommunikation.

– För Outfox var Dentsu Aegis en klockren köpare, då deras portfölj utgör ett attraktivt tillägg till Outfox befintliga erbjudande, plus att deras storlek bidrar till bättre access till beslutsfattare i framförallt större bolag. Sett ur köparens perspektiv stärker Outfox deras marknads-erbjudande ytterligare och går i linje med andra förvärv inom koncernen. Förra året köpte man exempelvis den danska digitalbyrån Magnetix, säger Fredrik Olsson.

EN NÖJD KUND

Outfox delägare och VD, Lars Johansson, är nöjd med utfallet av affären och ser flera omedelbara vinster med bolagets nya tillhörighet.

– Försäljningen innebär att vi, utöver vårt nuvarande erbjudande, på ett naturligt sätt kan erbjuda våra kunder fler tjänster och kompetenser inom datadriven marknadsföring. Genom att vara en del av Dentsu Aegis Network får vi också en

stark internationell närvaro, säger Lars Johansson.

KRÄVANDE OCH INSPIRERANDE PROCESS

Lars Johansson och hans medgrundare till Outfox, Christoffer Luthman, är inte bara tillfreds med utfallet av affären. De är också nöjda med det stöd BDO bidrog med och berömmar teamet för hur man hanterade processen.

– Fredriks entusiasm och otroliga engagemang bidrog i allra högsta grad till att få den här komplexa affären i mål. Jag upplever att BDO lyckades skapa en mycket bra kontakt med vår motpart, samtidigt som de hela tiden bevakade våra intressen. Det var ingen enkel process, men BDO bibehöll en positiv anda rakt igenom, säger Lars Johansson.

Fredrik Olsson bekräftar bilden av affären som en komplex och tålamodskrävande process – men också som en sporrande utmaning och ett inspirerande projekt att jobba med.

– Lars och Christoffer är kunder som alltid själva levererar med hög kvalitet och därmed också förväntar sig samma höga kvalitet av de konsulter de väljer att anlita. Det gillar jag. Den här försäljningsprocessen ställde stora krav på alla oss som var inblandade, inte minst eftersom köparen var mycket större. Därför är det extra kul att det blev en så lyckad affär i slutändan, säger Fredrik Olsson.

FORTSÄTTER SOM EGET BOLAG

I det nya sammanhanget kommer Outfox fortsatt att agera som ett eget bolag men med ett mycket nära samarbete med iProspect, ett bolag inom Dentsu Aegis Network vars tjänster inom digital marknadsföring kompletterar Outfox erbjudande.

– Vårt gemensamma erbjudande och kombinerade expertis gör oss otroligt starka på en marknad som är i ständig rörelse. Vi blir i och med detta en partner med bred digital kompetens av världsklass, sammanfattar Lars Johansson.

BÄTTRE FART på M&A-FRONTEN efter trög start på året

2016 var ett starkt år för företagstransaktioner, inte minst i Norden. Här ökade det totala värdet av alla företagstransaktioner med 28 procent jämfört med 2015, ett år som globalt sett hade mest M&A-aktivitet sedan finanskrisen. Den positiva trenden från de två föregående åren mattades dock avsevärt under inledningen av 2017 då osäkerhet över det ekonomisk-politiska läget fick investerare världen över att ligga lågt.

– Ur ett globalt perspektiv har den främsta osäkerhetsfaktorn varit turerna kring Trump och huruvida han ska få igenom sin tillväxtplan. Det fick många investerare att avvakta med affärer som legat i pipeline, säger Anders Björklund, affärsområdeschef Rådgivning på BDO.

FORTSATT GYNNSAMT KLIMAT

Den avvaktande inledningen på året resulterade i det svagaste kvartalet för M&A globalt sedan Q1 2013. Även i Norden var det en tydlig nedgång jämfört med tidigare års första kvartal. I synnerhet låg private equity-bolagen lågt med en andel av den totala affärsvolymen på blygsamma 9,9 procent.

– Året började som sagt segt, men nu rör det på sig betydligt mer och vi har sett en ordentlig ökning av antalet företagsaffärer under resterande del av året. Detta gäller även private equity-sidan. När investerarna satt stilla i båten under Q1 ökade nivåerna av "dry powder" samtidigt som potentiella affärer samlades på hög. Vi har fortsatt ett mycket gynnsamt klimat för företagstransaktioner här i Norden och eftersom många vill avsluta sina affärer före årets utgång brukar Q4 vara ett starkt kvartal. Så när vi summerar 2017 kommer det med största sannolikhet att se riktigt bra ut, säger Anders Björklund.

HÖG AKTIVITET I TMT-SEKTORN ATT VÄNTA

En sektor det förväntas röra sig ordentligt inom framöver i Norden är TMT (Teknik, Media och Telekom) där mindre nordiska företag i framkant utgör attraktiva förvärv för internationella koncerner. Ett typexempel är Outfox, ett svenskt konsultbolag med expertkompetens inom digital analys och konverteringsoptimering som, med BDO:s assistans, tidigare i år fick en ny kapitalstark ägare i media- och kommunikationsjätten Dentsu Aegis Network (läs mer i artikeln här bredvid).

– Vi har många relativt små kunskaps- och teknikdrivna företag här i Norden som ligger i framkant i sina respektive branscher. Genom att låta sälja verksamheten till en stark internationell koncern kan de få tillgång till mer utvecklingskapital och hitta positiva synergier med andra närliggande bolag i nätverket. Det är bland annat i processen med att hitta rätt köpare som vi på BDO kan vara till stor hjälp, säger Anders Björklund.



NÄR DEN MODERNA TRÄDGÅRDSSTADEN VÄXER FRAM SKÖTER BDO EKONOMIN

När byggkoncernen Interoc år 2015 startade upp ett nytt bolag för fastighetsutveckling insåg man snabbt fördelarna med att låta outsourca ekonomifunktionen – och samtidigt få tillgång till ekonomiska rådgivare med god insikt i branschen. Nu, två år senare, kan man fokusera helhjärtat på snabb tillväxt och på att förverkliga drömmen om ett stadsnära byliv i naturskön slottsmiljö invid Mälaren.

I Steninge utanför Sigtuna växer ett nytt område med namnet Steninge Slottsby fram. Området ska bli en livsmiljö och ett utflyktsmål utöver det vanliga, med tydlig bykänsla och sådant som mat, kultur, natur, umgänge och livskvalitet i centrum. Bland annat ska Steninge Slottsby få en ridanläggning och egen marina. En av de byggherrar som valts ut för att förverkliga visionen är Interoc Fastighetsutveckling.

– Det här är ett spännande projekt som vi är mycket glada över att få delta i. Interoc Fastighetsutveckling har projekterat upp alla bostäder och Interoc Bygg kommer att genomföra entreprenaden. Vi börjar bygga

under Q1 2018, men säljstart är nu i höst. Vi ser verkligen fram emot att få välkomna nya bybor till det här härliga området, säger Tom Lerndal, affärsområdeschef på Interoc Fastighetsutveckling.

KLASSISK TRÄDGÅRDSSTAD

I den del av Steninge Slottsby som fått namnet Västergård bygger Interoc sammanlagt 85 villor, radhus och parhus. Inspiration till området har de hämtat från den klassiska, engelska trädgårdsstaden med anor från 1600-talet.

– Här finns en bykänsla och ett boende som är närmare naturen. Husen andas

historia, men samtidigt ligger vi långt fram när det gäller teknik och lösningar som är en självklarhet för att kunna leva ett modernt liv. Vi skapar en klassisk trädgårdsstad med en tydlig stil i arkitekturen och många valmöjligheter. Sedan är det naturligtvis inte oviktigt att Steninge Slottsby ligger i en av Sveriges snabbast växande kommuner, där Arlanda Stad är en stor drivmotor, säger Tom Lerndal.

ALLT FRÅN BOKFÖRING TILL SKATTE- RÅDGIVNING

Interoc Fastighetsutveckling är sedan 2015 en ny del av Interoc. Det nya bolaget är ännu så länge betydligt mindre än bygge-

len, men växer snabbt. För att kunna lägga resurserna helt och hållet på att bygga upp verksamheten beslutade man sig tidigt för att outsourca ekonomifunktionen till BDO som nu tar hand om löpande bokföring och årsbokslut, inklusive års- och koncernredovisning. I samband med uppstarten av det nya affärsområdet och under projektet Steninge Slottsby har BDO även stöttat Interoc med rådgivning inom en rad olika områden.

– När fastighetsutvecklingsdelen startade var vi med och kvalitetssäkrade organisationsstrukturen och såg över transaktionsvägar. Löpande har vi sedan hjälpt dem med sådant som skatterådgivning, bolagskonstruktioner och rådgivning inom olika brf- och fastighetsfrågor, säger Per Svensson, auktoriserad revisor och kundansvarig rådgivare för Interoc.

SMIDIGT OCH KOSTNADEFFEKTIVT

Tom Lerndal är mycket nöjd med hur samarbetet med BDO har fungerat så här långt och lyfter både smidighet och kostnadseffektivitet som viktiga faktorer.

– Våra kontaktpersoner är lyhörda, alerta och tillmötesgående. Det är också väldigt smidigt med BDO:s digitala portal som gör att vi snabbt och enkelt kan komma åt bokföringssystemet för att exempelvis plocka ut siffror ur analysverktyget eller attestera fakturor. För en snabbväxande verksamhet som vår är det perfekt att

”smidigt med BDO:s digitala portal”

kunna outsourca ekonomifunktionen. Med digital bokföring, redovisning och mer avancerad rådgivning under samma tak får vi en kostnadseffektiv ekonomilösning av hög kvalitet, säger Tom Lerndal.

SAMLAD SPETSKOMPETENS

Per Svensson, som själv är en del av BDO:s satsning på REC (Real Estate & Construction), poängterar även han fördelarna med att kombinera expertis från flera av BDO:s affärsområden.

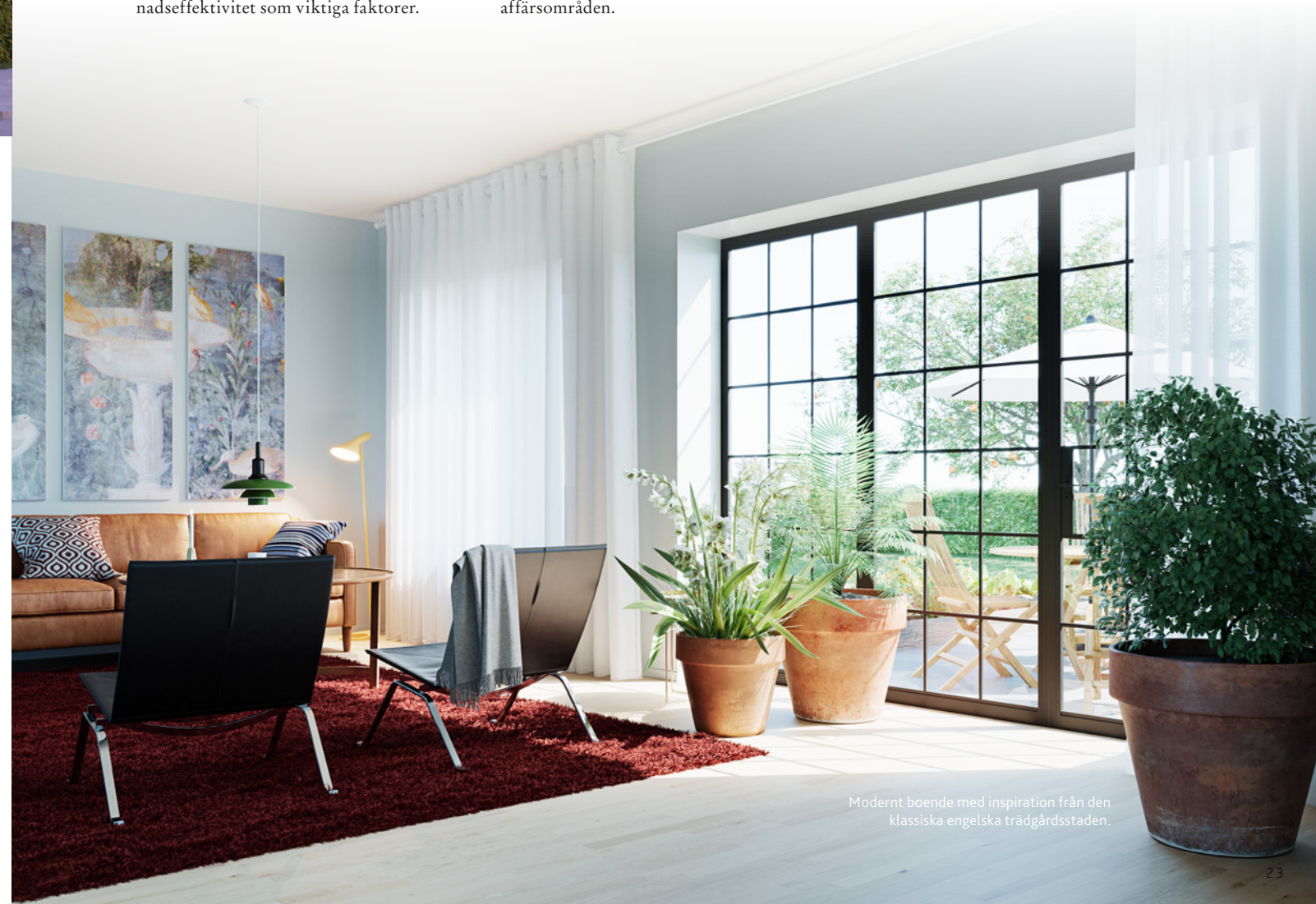
– Inom ramen för vår REC-satsning har vi samlat expertis från samtliga av våra affärsområden. Det innebär att kunder som Interoc snabbt och smidigt kan få tillgång till specialister med djupgående insikt i deras bransch. Behöver vi lyfta in en viss person för en specifik fråga blir startsträckan aldrig lång eftersom detaljkunskaperna om kunden och historiken alltid finns nära till hands i arbetsgruppen.

Det ger en kostnadseffektiv process och ett bra slutresultat, säger Per Svensson.

HÄFTIG MILJÖ

Per Svensson avslutar med att skicka en hälsning till alla som aktivt letar efter, eller drömmer om, ett exklusivt och lantligt boende i Mälardalen.

– Kolla in Steninge Slottsby och Västergård! Det är en riktig häftig miljö de skapar där ute och jag ser fram emot att följa såväl bygget som Interoc Fastighetsutvecklings fortsatta utveckling.



Modernt boende med inspiration från den klassiska engelska trädgårdsstaden.

NYTT FÖRVÄRV SKAPAR MARKNADENS STARKASTE ERBJUDANDE INOM TULL

Företag som importerar och exporterar varor har idag fler och hårdare krav på sig från myndigheterna än vad många känner till. Genom ett förvärv av tullspecialisten Tullsupport, kan BDO nu erbjuda ett helt nytt koncept som gör korrekt och effektiv tullhantering till en verklig konkurrensfördel.

Idag är det mycket vanligt att företag lägger ut sin tullhantering på entreprenad, det vill säga att man låter ett tullombud sköta import- och exportklareringen. Det många då glömmer är att varje företag har en skyldighet att själva kontrollera resultatet av tullhanteringen. Just egenkontrollen och hur effektivt den genomförs är något som Tullverket särskilt har ögonen på i samband med sina tullrevisioner.

– Tullrevisionerna väntas öka i framtiden, i takt med att mer av tullarbetet blir elektroniskt. Därför bör man som företag bygga in tullhanteringen i företagets övriga beslutsprocesser för att på så sätt säkerställa att man inte får problem med varuförsörjning och export, säger Göran Alvemalm, affärsområdeschef Skatt på BDO.

TULLHANTERING OCH TULLKLARERING – VAD ÄR VAD?
Första steget till att få ordning på sin tullhantering är att lära sig skillnaden mellan tullhantering och tullklarering. Med tullhantering avses hela det arbete som innebär att företaget går igenom sina rutiner och processer för tullhantering. Tullklarering, å sin sida, handlar om den tulldeklaration som utförs i samband med en gränspasserings in- och ut ur EU. Med andra ord är tullhantering ett mycket större och bredare begrepp än tullklarering – och

som företag gäller det att ha koll på vilka skyldigheter som ingår.

– Tittar man på mycket av den tullklarering som utförs är felprocenten ofta skrämmande hög. Och även om man använt sig av extern hjälp är det företagen eller varuägaren som får stå för eventuella tulltillägg och straffavgifter om det blivit fel. Man riskerar även att få sina tulltillstånd indragna med en karenstid på upp till tre år innan man får söka nya tillstånd. Det kan allvarligt försvåra varuförsörjningen och försämra kassaflödet, säger Göran Alvemalm.

NY TULLAGSTIFTNING PÅ GÅNG

Som om tullhanteringen i sig inte skulle vara nog mycket för företagen att hålla reda på införs nu stegvis en mängd nya regler och förfaranden i samband med implementeringen av den nya EU-gemensamma tullagstiftningen UCC. Sammantaget, menar Göran Alvemalm, gör företagen klokt i att ta hjälp av en expert på området för att inte gå fel.

– UCC kommer att innebära en hel del förändringar och det är viktigt att företagen är uppdaterade och utbildade i den nya lagstiftningen. Allt det här har vi givetvis full koll på och kan hjälpa till att reda ut, säger Göran Alvemalm.

UCC – EU:S UNIONSTULLKODEX

UCC, Union Customs Code, är en ny tullagstiftning (även kallad unionstullkodex) som succesivt införs i alla EU:s medlemsländer och som syftar till enhetlig tullhantering inom unionen. Ett annat syfte med UCC är att all informationsöverföring mellan företag och myndigheter (tullhantering) ska ske elektroniskt. UCC började tillämpas 1 maj 2016 och målsättningen är att både lagstiftningen och det IT-system som ska stödja den elektroniska informationsöverföringen ska var helt på plats senast 2020.

MARKNADENS STARKASTE TULLERBJUDANDE

För att stärka sitt erbjudande kring tull har BDO nyligen förvärvat Tullsupport, ett företag med spetskompetens inom tullhantering och över 25 års erfarenhet av tullområdet. Genom att för första gången någonsin samla alla de kompetenser som behövs för att uppfylla lagstiftningens krav har BDO numera ett unikt koncept som ger företag helt nya förutsättningar för korrekt och effektiv tullhantering.

– Kombinationen av specialistkunskaper inom tullhantering och en rådgivnings- och revisionsbyrå uppfyller alla krav som Tullverket, Skatteverket och andra myndigheter kräver. Att löpande revidera bokföring och tullhanteringen är den bästa försäkringen mot obehagliga överraskningar du kan ha och en tydlig konkurrensfördel. Ett starkare erbjudande kring tull än det BDO nu har finns i dagsläget inte, säger Göran Alvemalm.

TULLHANTERING – VAD INNEBÄR DET?

Med tullhantering avses hela det arbete som innebär att företaget går igenom sina rutiner och processer för tullhantering. Det kan exempelvis innefatta följande:

- ✓ Utvärdering av effektiviteten och kostnaderna för nuvarande tullhantering.
- ✓ Översyn av tillstånd som Tullverket medger för en effektivare lagring och produktion.
- ✓ Uträkning och kontroll av samlade garantier.
- ✓ Granskning av olika globala handelsavtal.
- ✓ Utvärdering av möjlig AEO-certifiering.
- ✓ Kontroll och hantering av punktskatter.
- ✓ Periodisk kontroll av handelsfakturer och andra dokument som är underlag till tulldeklarationerna.
- ✓ Genomförande av rättningar och omprövningar om det är nödvändigt.
- ✓ Kontroll av produkter med dubbla användningsområden.
- ✓ Kravställande gentemot leverantörer, transportörer och tullombud.
- ✓ Översyn av leveransvillkor och dess betydelse för tullhanteringen.
- ✓ Månatlig uträkning av underlag för importmoms, inklusive redovisning till Skatteverket i samband med den ordinarie momsredovisningen i företaget.
- ✓ Ursprungsdeklaration och kalkyler.

ATT JOBBA PÅ BDO



**HANNAH
KIHL**

Lönekonsult på BDO i Stockholm

HUR LÄNGE HAR DU JOBBAT PÅ BDO?

Drygt två år. Jag började som praktikant och fick sedan anställning.

VAD KÄNNETECKNAR BDO SOM ARBETSPLATS?

Stämningen på BDO är otroligt positiv med högt i tak. Våra chefer har ett stort förtroende för att vi medarbetare kan och vill göra det som är bäst för byrån, vilket höjer motivationen och får var och en att ta ett stort eget ansvar. Min närmsta chef är ett fantastiskt stöd och ger mig alla verktyg jag behöver för att kunna utvecklas i min roll. Något jag även värderar är de aktiviteter vi gör utanför jobbet, de bidrar till trivseln och svetsar oss samman som team.

VILKA PLANER HAR DU FÖR DIN YRKESMÄSSIGA UTVECKLING?

Jag är en mycket social person, så jag ser mig själv hålla i flera seminarier kring lönerelaterade frågor i framtiden. På sikt skulle jag även vilja utveckla mina ledaregenskaper och få möjlighet att leda andra på samma föredömliga sätt som mina chefer och handledare gjort för mig.

” Jag tror mycket på vikten av att sprida kunskap. ”

HUR KAN EN DAG PÅ JOBBET SE UT?

Jag börjar alltid dagen med att kolla mailen. Därefter planerar jag dagens arbetsuppgifter. Vid 9-tiden är det dags för fika (obligatorisk, vi måste ju upprätthålla den stereotypa bilden av en lönekonsult). Beroende på när i månaden det är så kan det sedan bli lönekorningar, seminarier, försäljningsmöten med potentiella kunder etcetera. Vi lönekonsulter är styrda av datum och planerar därefter. I början och slutet av månaderna kan vi gå hem lite tidigare, medan det blir mer arbete övriga dagar. Har man en jobbig arbetsdag kan jag rekommendera att titta förbi oss på löneavdelningen. Vi har alltid roligt och skämtar mycket.

VAD GÖR DU PÅ FRITIDEN?

Träning och matlagning ligger mig varmt om hjärtat, liksom att resa. På senare tid har resandet mest bestått av sol och bad, men jag har även varit i Afrika där jag genomförde ett projektarbete som bland annat gick ut på att granska brist på utbildning och vad man kan göra åt det. Jag tror mycket på vikten av att sprida kunskap.

LÄXHJÄLP=N VÄNDNINGEN FÖR VUSAL

Från en uppgiven sjätteklassare som inte brydde sig om sina betyg till en högmotiverad student och lokalpolitiker med stundande universitetsstudier i ekonomi och minst sagt goda framtidsutsikter – mycket tack vare Läxhjälpen, en stiftelse som BDO sponsrat sedan 2010. Vi möter Vusal Quliyev från Haninge som berättar om Läxhjälpens betydelse och planerna inför framtiden.



När Vusal Quliyev gick ut sjuan i grundskolan hade han F i sju ämnen, inklusive kärnämnen. När han idag som nybakad student ser tillbaka på den tiden berättar han att han kände sig misslyckad och helst hade hoppat av skolan om det gått. – Jag hade skolkat mycket och inte brytt mig om betygen. Samtidigt var det svårt att uthärda tanken på att jag inte skulle bli framgångsrik och att drömmen om att bli jurist eller ekonom inte skulle vara något annat än just en dröm, säger Vusal.

ETT OVÄRDERLIGT STÖD

Början till vändningen för Vusal kom i högstadiet. Söderbymalmsskolan i Haninge utanför Stockholm, där Vusal gick, hade tack vare stöd från bland andra BDO kunnat inleda ett samarbete med Läxhjälpen, en stiftelse som verkar för att fler högstadielevs ska nå gymnasiebehörighet. Med "läxhjälparnas" stöd började Vusal förbättra sina studieresultat.

– Tack vare Läxhjälpen så fick jag minst C i alla ämnen. Hade jag inte fått det stödet då när jag verkligen behövde det hade jag aldrig varit där jag är idag. Jag är stolt över min egen insats och oerhört tacksam över att jag fick den här möjligheten.

Läxhjälpen hjälpte mig inte bara att klara grundskolan med bra betyg, utan lärde mig också att inte tappa hoppet i livet och vikten av att sträva efter sina drömmar, säger Vusal.

BÅDE EKONOMI OCH POLITIK

Med goda studieresultat från högstadiet hade Vusal behörigheten som krävdes för att gå vidare till gymnasiet och ekonomi-programmet med inriktning juridik. När han i våras tog studenten gjorde han det med toppbetyg i flera ämnen och med sikte inställt på att läsa till civilekonom eller studera nationalekonomi på Stockholms universitet. Vid sidan av en karriär inom ekonomiområdet tänker sig Vusal även en framtid inom politiken.

– Just nu är jag ordförande för Socialdemokraterna i Jordbro och Vice ordförande i SSU-Haninge, så politiken är en viktig del av mitt liv som jag vill fortsätta med. Efter ekonomistudier ser jag framför mig att jag tar en master i affärsjuridik och sedan antingen gör karriär i näringslivet eller jobbar som riksdagsledamot. Det gäller att vara strukturerad och ha planen klar för sig. Det är en av de viktigaste saker Läxhjälpen lärde mig, säger Vusal med ett leende.

EN FRAMTIDA BDO-ARE?

På frågan om han skulle kunna tänka sig en karriär inom revision och rådgivning och specifikt på BDO svarar Vusal "absolut!".

– BDO verkar vara ett bra företag och jag kan absolut tänka mig en karriär inom revision eller något av de andra av byråns affärsområden. Vem vet, kanske jobbar jag på BDO en dag och bidrar till att sponsra min gamla skola med läxhjälp. Det vore lite häftigt, när man tänker på det, avslutar Vusal.

FAKTA LÄXHJÄLPEN

Läxhjälpen är en icke vinstdrivande stiftelse som med finansiering från näringslivet bedriver gratis, resultatfokuserad läxhjälp i socioekonomiskt utsatta områden.

Elever som saknar godkända betyg följer ett unikt, gratis och strukturerat läxhjälpprogram med målet att nå gymnasiebehörighet och komma närmare sina drömmar. "Läxhjälparna" är avlönade högskolestudenter som följer sina elever genom skolan och blir till förebilder.

BDO har bidragit ekonomiskt till Läxhjälpen sedan 2010 och sköter även stiftelsens ekonomi- och löneadministration på pro bono-basis. På Söderbymalmsskolan i Haninge har Läxhjälpen och BDO varit delaktiga i att över 150 högstadielevs med tidigare svaga studieresultat klarat gymnasiebehörighet.

"Vi är väldigt tacksamma och glada över att BDO för åttonde året i rad investerar i vår verksamhet. Att vi tillsammans långsiktigt samarbetar för att få fler barn att klara skolan och minska utanförskapet. Det här är hållbarhetsarbete på riktigt!"

Maria Arneng, Generalsekreterare Läxhjälpen

BDO slog vakt om Brandskyddsteamets intressen

BST Brandskyddsteamet AB levererar helhetslösningar inom projektering, installation samt service och underhåll på alla typer av brandskyddssystem för myndigheter, organisationer och företag. Bolaget har cirka 130 medarbetare och finns på sex orter i Sverige.

BDO anlitas som finansiell rådgivare med målet att finna en lämplig finansiell partner som delade ägarnas vision om att få bolaget att växa ytterligare. Köpare blev till slut entreprenörsdrivna investmentbolaget Grand Capital, framförallt på grund av deras redan omfattande erfarenhet inom installationsbranschen. Grand Capital förvärvade en majoritetsandel i BST. Grundarna är fortsatt delägare och verksamma inom BST.

– BDO:s team var otroligt engagerade och noggranna när det gällde att slå vakt om våra intressen i samband med att vi tog in nya huvudägare. Även hos våra motparter vann BDO ett stort förtroende, vilket bidrog till en positiv känsla genom hela processen. Man överträffade våra förväntningar och vi anlitar gärna BDO igen, säger Peter Bühler, VD på BST Brandskyddsteamet AB.

Dustin tog hjälp av BDO inför förvärv

Dustin Group AB, som börsnoterades 2015, är en av Nordens ledande återförsäljare av IT-produkter med tillhörande tjänster till företag, offentlig sektor och privatpersoner. När bolaget under förra året ville komplettera sitt erbjudande av mer avancerade tjänster siktade man in sig på att förvärva Idenet AB, ett svenskt bolag specialiserat på hosting och applikationsdrift. Inför förvärvet tog Dustin Group hjälp av några av BDO:s experter på företagstransaktioner.

– Vi är väldigt nöjda med BDO:s insats som rådgivare i samband med förvärvet av Idenet. BDO:s team levererade på en hög nivå både vad gäller kunskap och engagemang. De genomförde också processen på ett effektivt och strukturerat sätt. Vi vänder oss gärna till BDO igen för rådgivning kring transaktioner, kommenterar Georgi Ganev, VD för Dustin Group AB, samarbetet.

ATT JOBBA PÅ BDO



HUR LÄNGE HAR DU JOBBAT PÅ BDO?

Jag har jobbat inom BDO sedan vi startade upp kontoret i Jönköping i april 2016.

VAD KÄNNETECKNAR BDO SOM ARBETSPLATS?

BDO är en väldigt familjär arbetsplats med stort fokus på vårt välmående och vår trivsel vilket jag uppskattar väldigt mycket.

VILKA PLANER HAR DU FÖR DIN YRKESMÄSSIGA UTVECKLING?

Jag fungerar idag som superuser för BDO-portalen och hoppas att jag kan vara med och utveckla digitaliseringen inom BDO vilket jag brinner mycket för. Min titel är redovisningskonsult men jag jobbar även en del med revisionsuppdrag och jag vill fortsätta utvecklas inom båda områdena.

"Allt som oftast går jag hem efter en arbetsdag med ett leende på läpparna!"

HUR KAN EN DAG PÅ JOBBET SE UT?

Arbetsdagen börjar med att jag går igenom mejlen och ser till att mina kunder får de svar de behöver. Sedan går jag igenom min "to do list" och planerar dagen efter den. Mitt arbete är varierande, både vad gäller uppdrag och arbetsuppgifter, vilket jag trivs med. Inom BDO fokuserar vi mycket på service och på att bygga nära kundrelationer, så kundkontakt är en lika viktig som stimulerande del av jobbet. Allt som oftast går jag hem efter en arbetsdag med ett leende på läpparna!

VAD GÖR DU PÅ FRITIDEN?

Jag har på senare år verkligen fastnat för löpning vilket jag lägger mycket tid på. Nyligen har jag även tagit upp mitt gamla intresse för drejning. I övrigt blir det naturligtvis mycket umgänge med mina vänner och min familj.

En satsning som gör nytta för både **KONDITION** och **RELATION**

Sedan några år tillbaka driver BDO ett internprojekt med fokus på träning och hälsa. Byrån är också aktiv i ett antal årliga sport- och idrottsevenemang runt om i landet – som arrangör, sponsor eller bara genom att bidra med deltagare. Under evenemang som Göteborgsvarvet, Vasaloppet, Å-loppet och BDO:s alla golfevent får medarbetare, kunder och samarbetspartners från olika delar av landet möjlighet att träffas och umgås kring ett gemensamt intresse.



Stöd till **KVINNORS** **ENTREPRENÖRSKAP** i Indien

I slutet av förra året inledde BDO ett långsiktigt samarbete med organisationen Hand in Hand. Genom att satsa på kvinnliga entreprenörer i Indien förbättrar man livsvillkoren för hela familjer.

Projektet, som sträcker sig över två år, handlar om att bekämpa fattigdom genom företagande och utbildning. Genom att utbilda och träna framförallt kvinnor i entreprenörskap och även ge stöd i uppstartsfasen kan de ta sig själva och sina familjer ur fattigdom av egen kraft.

BDO finansierar ett av Hand in Hands byprojekt som gör det möjligt för en hel by att ta sig ur fattigdom. Att skapa nya jobb på landsbygden i Indien kommer också att ge en bättre start i livet för barnen. Barn tvingas ofta att jobba för att bidra till familjens försörjning och går därmed miste om sin skolgång. Hand in Hands vision är en värld utan fattigdom och barnarbete, en målsättning som BDO är stolta över att kunna bidra till att arbeta för.



– Vi är mycket entusiastiska över det här projektet och ser fram emot att följa utvecklingen av vårt samarbete. Företagande och entreprenörskap är något vi jobbar med dagligen så det här samarbetet känns därför extra angeläget för oss, säger Carl-Johan Kjellman på BDO Sverige.

BDO delar Hand in Hands tro på att hjälp-till-självhjälp är rätt väg att gå för att bekämpa världsfattigdomen – att människor förändrar sin vardag med egen vilja och drivkraft.

– I och med det här projektet vill vi bidra till att stärka kvinnors ställning och lägga grunden för demokratiska strukturer på bynivå, säger vår initiativtagare Carl-Johan Kjellman på BDO Sverige.

På kurs med BDO

Som ett led i att utveckla kundupplevelsen har BDO utökat sin satsning på utbildning. Byrån erbjuder numera tre olika typer av seminarier på ett flertal platser runt om i landet. Man anordnar även ett antal samnordiska seminarier i samarbete med BDO-kollegor i de övriga nordiska länderna, samt erbjuder globala webinarier inom ramen för BDO International.

KOSTNADSFRIA SEMINARIER

Under ledning av byråns egna experter inom Rådgivning, Revision, Skatt och Företagsservice lyfts och diskuteras aktuella ämnen inom respektive område. De kostnadsfria seminarierna riktar sig till företagare eller personer som jobbar med affärsutveckling eller ekonomi.

BDO-AKADEMIN

BDO-akademien är ett seminariekoncept som ger färdiga lösningar och svar på aktuella problem. Det innebär att deltagarna kan gå hem och tillämpa det de har lärt sig redan samma dag. Kursdeltagarna får även ett intyg. Seminarier inom BDO-akademien kostar 995 kr exklusive moms.

SKRÄDDARSYDDA SEMINARIER

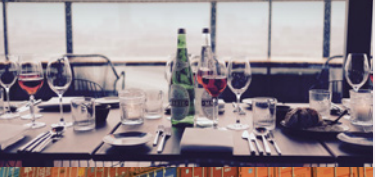
För företag eller branschföreningar som vill djupdyka i

olika skatterelaterade frågor erbjuder BDO möjligheten att skräddarsy seminarier anpassade efter den egna verksamheten eller branschen. Vad seminariet ska innehålla är helt och hållet upp till kunden.

INTERNATIONELLA SEMINARIER

Merparten av de utländska transaktioner som görs av BDO:s kunder i Norden sker inom just Norden. För att underlätta skattefrågor i samband med de här transaktionerna hålls ett antal skatterelaterade seminarier i de nordiska huvudstäderna. På plats finns skatteexperter från samtliga av de nordiska länderna. Med jämna mellanrum erbjuder dessutom BDO International möjlighet att delta i webinarier kring globalt intressanta ämnen som exempelvis lönehantering inom företag med anställda i flera olika länder.

SEMINARIE		INCITAMENTSPROGRAM – HUR MAN KAN ATTRAHERA OCH BEHÅLLA NYCKELPERSONER Stockholm	OKTOBER
SEMINARIE		SMIDIGARE EKONOMIHANTERING MED BDO-PORTALEN Stockholm, Västerås, Nyköping, Göteborg, Jönköping, Borås, Ängelholm	OKTOBER
SEMINARIE		LÖN I FOKUS – ÄR DU REDO INFÖR ÅRSSKIFTET? Stockholm, Västerås, Nyköping, Eskilstuna, Göteborg, Helsingborg	NOVEMBER
SEMINARIE		NYA REGLER FÖR INTERNPRISSÄTTNING – HUR PÅVERKAS SMÅ OCH MEDELSTORA FÖRETAG? Stockholm, Göteborg	NOVEMBER
SEMINARIE		3:12 – VAD GÄLLER EGENTLIGEN? Stockholm, Uppsala, Västerås, Nyköping, Eskilstuna, Göteborg, Jönköping, Borås, Kungälv, Tanumshede, Malmö, Helsingborg, Ängelholm, Luleå	NOVEMBER

SEMINARIE		HUR AGERAR SKATTEVERKET I SAMBAND MED EN REVISION? Stockholm	JANUARI
SEMINARIE		OUTSOURCING AV REDOVISNING OCH LÖN Stockholm, Eskilstuna, Göteborg, Jönköping	FEBRUARI
SEMINARIE		SÅ BERÄKNAR DU SEMESTERLÖN Stockholm, Västerås, Göteborg, Helsingborg	FEBRUARI
SEMINARIE		FASTIGHETER, MOMS OCH FASTIGHETSTAXERING – EN NY KOMBO Stockholm, Nyköping, Eskilstuna, Göteborg, Malmö, Helsingborg	MARS
SEMINARIE		LÄR DIG TOLKA ÅRSREDOVISNINGENS OLIKA DELAR Stockholm, Göteborg, Jönköping, Borås, Helsingborg, Ängelholm	MARS
SEMINARIE		MOMS VID VIDAREFAKTURERING OCH UTLÄGG Stockholm, Uppsala	MARS
BDO-AKADEMIN		NYHETER PÅ TULLFRONTEN Stockholm	APRIL
SEMINARIE		BOSTADSRÄTTSFÖRENINGENS ÅRSREDOVISNING – SÅ TOLKAR DU DEN Stockholm	APRIL
BDO-AKADEMIN		ETABLERING I UTLANDET – SÅ FUNKAR DET SKATTEMÄSSIGT Stockholm	APRIL
SEMINARIE		SÄLJA FÖRETAGET – SÅ SKA DU TÄNKA Stockholm, Uppsala, Västerås, Göteborg, Malmö	MAJ
LÄS MER PÅ WWW.BDO.SE/EVENT			



NÖJDAST KUNDER I ÅR IGEN

BDO är en av Sveriges ledande revisions- och rådgivningsbyråer som erbjuder ett brett tjänsteutbud inom Rådgivning, Revision, Skatt och Företagsservice. Vi är cirka 650 medarbetare och finns i ett tjugotal orter runt om i landet. BDO International är världens femte största revisions- och konsultorganisation med över 67 000 medarbetare fördelade på drygt 1 400 kontor i cirka 160 länder. Enligt Svenskt Kvalitetsindex har BDO Sveriges nöjdaste kunder för femte året i rad.

FÖLJ OSS PÅ WWW.BDO.SE ELLER:



linkedin.com/company/bdosverige



instagram.com/bdo_sverige



facebook.se/bdosverige